

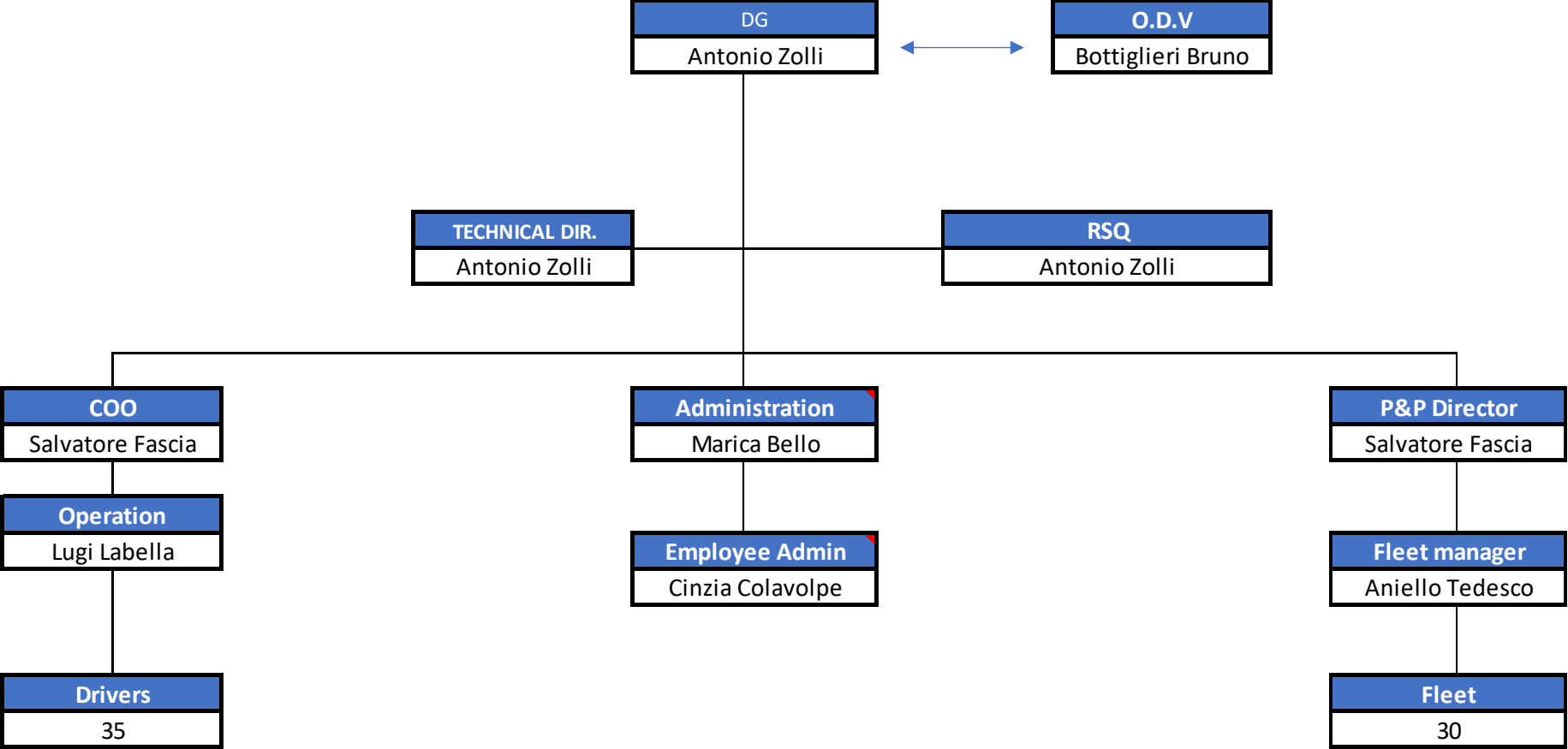


L'AZIENDA

Nel 2020 Antonio e Salvatore danno vita a un progetto imprenditoriale fondato su esperienza e visione: creare un operatore logistico snello, dinamico e orientato all'innovazione lungo l'intera catena del valore. Provenienti da primari player internazionali (TNT/FedEx, DHL, SDA), integrano competenze strategiche e operative maturate in contesti complessi.

Nasce così STAMINA, con l'obiettivo (vision) di affermarsi come operatore di medie dimensioni riconosciuto per efficienza ed efficacia nel settore logistico. La mission si traduce nello sviluppo di un'organizzazione orientata alle persone, supportata da formazione continua, sistemi premianti trasparenti e strumenti avanzati di controllo, con un focus costante sulla qualità del servizio e sulla soddisfazione del cliente.

STRUTTURA



I NUMERI LV

	LV TOT	MEZZI	GG	FREQ	PROD G	FT TOT	FT x LV	€/CAR	FT/DAY	FT /FTE
2024	872.523,00	7.683,00	253	30,37	113,57	2.094.967,00	2,401	272,68	8.310,23	5.341,06
2025	408.530,00	3.954,00	253	15,62	103,14	1.160.156,50	2,840	292,9	4.581,70	6.300,87
2026	132.374,00	1.281,00	83	15,44	103,72	375.808,10	2,839	294,44	4.545,16	5.687,42

	LV TOT	MEZZI	GG	FREQ	PROD G	FT TOT	FT x LV	€/CAR	FT/DAY	FT /FTE
1° trim 24	199.588,00	1.683,00	64	26,31	118	457.955,00	2,295	272,11	7.195,24	5.487,97
1° trim 25	89.041,00	914,00	62	14,74	97,37	253.278,10	2,845	276,96	4.083,22	5.628,40
1° trim 26	102.159,00	993,00	62	16,02	103,3	290.058,75	2,840	293,33	4.699,11	5.796,78

Il confronto tra i primi trimestri evidenzia un **forte calo esogeno**** dei volumi nel 2025 (-55% vs 2024), solo parzialmente recuperato nel 2026 (+15% vs 2025), con livelli ancora significativamente inferiori al periodo pre-crisi.

Nonostante lo shock, l'azienda ha dimostrato una **elevata capacità di adattamento operativo**, attraverso:

- rapido ridimensionamento della capacità** (mezzi e frequenze coerenti con la domanda),
- mantenimento e rafforzamento del valore unitario** (FT x LV stabilmente ~2,84 vs 2,29 nel 2024),
- progressivo recupero della produttività** (PROD G e FT/DAY in miglioramento nel 2026).

Particolarmente rilevante la **tenuta della redditività unitaria e l'incremento dell'efficienza del lavoro (FT/FTE in crescita)**, che evidenziano un efficace **riposizionamento industriale e commerciale** a fronte della perdita di scala.

In sintesi, a fronte di un contesto fortemente penalizzante lato volumi, l'azienda ha reagito con un **modello operativo più snello, efficiente e orientato al valore**, mostrando nel 2026 segnali concreti di **stabilizzazione e recupero delle performance**.

** Eliminazione dei sub-appalti da parte di SDA su scala nazionale.

I NUMERI STOP

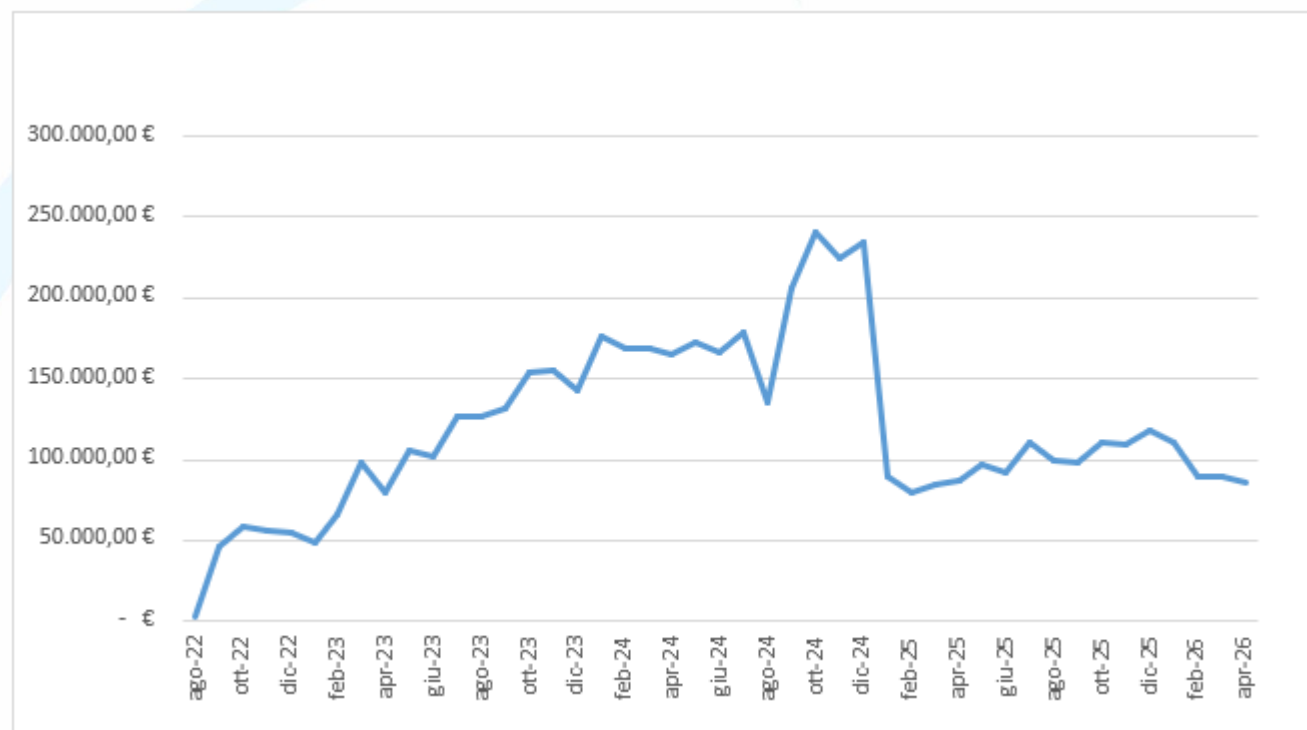
Parametri	
Data massima nel file	31/03/2026
Anno corrente	2026
Anno precedente	2025
Primo anno disponibile	2025

Mese nr	Mese	Anno corrente	Anno precedente	Delta abs	Delta %
1	Gennaio	31.824	25.272	6.552	25,9%
2	Febbraio	26.238	22.585	3.653	16,2%
3	Marzo	26.386	24.256	2.130	8,8%

- L'incremento dei volumi, misurato in termini di stop, è stato assorbito tramite la saturazione della capacità produttiva della forza lavoro esistente, senza ricorso a FTE aggiuntive, come confermato dall'andamento dei KPI di produttività €/CAR , FT/day e FT/FTE.

IL FATTURATO

Fatturato Specifico	
FT 2022	216.435,62 €
FT 2023	1.336.931,30 €
FT 2024	2.234.569,31 €
FT 2025	1.174.044,55 €
FT 2026	375.808,10 €



- Il 2025 si configura come un anno di transizione. Fattori esogeni hanno determinato una contrazione significativa del fatturato. L'azienda ha avviato un processo di riposizionamento strategico, risentendo nel primo semestre del trascinarsi di costi riconducibili alla gestione operativa del 2024. La struttura organizzativa snella ha tuttavia consentito il recupero e il miglioramento delle marginalità unitarie, pur in presenza di una riduzione dei ricavi in valore assoluto.

LA FLOTTA:

30 Furgoni

2 Cassonati Con Sponda

L'azienda si avvale di primari operatori di noleggio, assicurando flessibilità nel dimensionamento della flotta in funzione della domanda. La gestione è supportata da sistemi di telemetria e da un gestionale proprietario customizzato, finalizzati al monitoraggio di stili di guida, consumi ed emissioni e all'ottimizzazione della saturazione chilometrica nel rispetto dei vincoli contrattuali. Il modello operativo è orientato all'efficientamento dei costi, che incidono per il 39% sul totale dei costi di gestione.

SERVIZI:

- 1) Ultimo Miglio: Servizio di distribuzione B2B e B2C
- 2) Lungo Raggio: Servizio Trazioni.
- 3) SpS : Servizi dedicati ad-Hoc continuativi e Spot.
- 4) Consulenza

CERTIFICAZIONI

- ISO 9001
- ISO 45001
- ISO 14001
- ISO 39001
- ESG Recognition
- ISO 37001 in corso
- ASSEVERAZIONE ASSECO in corso

L'azienda ha adottato un sistema di gestione integrato conforme ai principali standard internazionali (ISO 9001, ISO 45001, ISO 14001 e ISO 39001), cui si affianca il riconoscimento ESG e il percorso di certificazione ISO 37001 attualmente in fase di implementazione. Tali certificazioni, rilasciate da DNV, ente di certificazione di primaria rilevanza e riconosciuto a livello internazionale, attestano l'impegno strutturato della società in ambito qualità, sicurezza, sostenibilità ambientale, responsabilità sociale e governance. Il presidio di standard certificati contribuisce al rafforzamento dell'affidabilità operativa, alla mitigazione dei rischi e al miglioramento continuo dei processi, rappresentando un elemento distintivo nei confronti degli stakeholder.

LE PERSONE COME ASSET STRATEGICO

- L'azienda promuove un modello partecipativo, orientato all'uso efficiente delle risorse e al coinvolgimento diffuso. Obiettivi e target sono condivisi a tutti i livelli, favorendo responsabilizzazione e allineamento.
- Le leve operative (es. stili di guida e impatto su costi, consumi ed emissioni) sono oggetto di confronto continuo. Le performance vengono monitorate tramite KPI operativi e qualitativi, discussi in incontri periodici con condivisione strutturata dei dati, nel rispetto dei livelli di accesso.
- Il sistema è supportato da PDR e modelli di valutazione differenziati per area (operativa, driver, amministrativa); in particolare, il PDR rappresenta uno strumento chiave per la crescita professionale delle risorse, oltre che per la loro valorizzazione economica. Il modello prevede un monitoraggio costante dei risultati e un allineamento continuo agli obiettivi aziendali, in un'ottica di miglioramento continuo.

Stamina S.r.l.

Via Tommaso Scillato 11 84131 Salerno

Unità locale:

Via Scavate case rosse SNC 84131 Salerno

Uffici: Lun-Ven 09:00 19:00

Tel. 089/2897284

Mail: info@staminasrl.it

Pec : Stamina-srl@pec.it

Sito web: www.staminasrl.it